

Cette formation s'adresse aux jeunes ayant échoué à un baccalauréat général ou technologique.

Les candidatures des élèves scolarisés en première générale en 2023-2024 pourront également être étudiées selon le profil de l'élève

Enseignements professionnels

Prévention Sécurité Environnement
Economie-Droit

Bloc 1 : Conseiller et vendre
Bloc 2 : Suivre les ventes
Bloc 3 : Fidéliser la clientèle et développer la relation client
Bloc 4 Option B : Prospecter et valoriser l'offre commerciale

Enseignements généraux

Economie-Droit
Français
Histoire Géographie &
Enseignement Moral et Civique
Mathématiques
Anglais
Espagnol
Arts appliqués et cultures artistiques
Education Physique et Sportive
Prévention Santé Environnement

Périodes de formation en milieu professionnel

- Durée : 11 semaines/an (dont 2 pendant les vacances scolaires)
- Activités professionnelles liées au métier de commercial
- Suivre un professionnel dans son activité
- Apprendre à travailler en situation réelle
- Développer le fichier clients et prospects
- Développement et fidélisation de la relation client
- Prospection

*A noter : le Bac Pro Prospection et valorisation de l'offre commerciale en un an se déroule sur un **rythme très soutenu** puisqu'il s'agit d'assimiler en 1 an ce que les autres élèves acquièrent en 3 ans. La **motivation** et l'**implication personnelle** sont donc indispensables*



INFORMATIONS, CANDIDATURE

 0782603f@ac-versailles.fr

 01 39 07 28 40



Gares de Versailles:
Montreuil, Rive
Gauche, Rive Droite
ou Chantiers



Arrêt Université:
Lignes R, E ou F